

日本セールスソリューションパートナー協会
社団法人化のお知らせ

日本セールスソリューションパートナー協会(理事会長：是永英治、以下SSPJという)は、2012年8月1日をもって社団法人となりましたので、お知らせいたします。

・「日本セールスソリューションパートナー協会」とは

本会は健全なセールスソリューション事業(以下SSP事業という)がわが国の産業界に定着することを目的としてサービスそのもののガイドラインの設置、その教育事業、又、事業資格認定事業を行うことにより、業界レベルの向上と、個人と利用者へのサービスの明確化、透明化をはかり業界の発展を目指す、という理念に則り、運営されています。

* セールスソリューション事業とは＝営業代行や営業支援事業のことを指しています。

・主な「活動内容」

- (1) サービスの定義づけ及びガイドラインの策定
- (2) ガイドラインによる各会員企業の認定
- (3) 各会員企業認定の元となる個人のキャリア認定と教育
- (4) 上記の主活動による業界の認知活動

・ SSPJの目的

上記の活動から、SSP事業の認知向上や、普及・振興・啓発など、又、レベル向上に努めてまいります。

以上、SSPJのこれからの活躍にご期待いただければ幸いです。

平成24年8月1日
社団法人日本セールスソリューションパートナー協会
理事会会長 是永英治